



Wir sind ein Schweizer Familienunternehmen mit langjähriger Tradition. Als Produktions- und Handelsbetrieb bieten wir unseren Kunden ein breites Produktesortiment von Verputzen, Farben, Fassadensystemen, Trockenbauelementen, Türen und Zargen an. Per 1. August 2024 oder nach Vereinbarung suchen wir im Grossraum Zürich eine motivierte Persönlichkeit als

Technische/r Verkaufsberater/in Verputze

Kanton Zürich

Hauptaufgaben

- Akquisition von neuen Kunden im Verkaufsgebiet Grossraum Zürich
- Verkauf der gesamten Produktpalette der Granol (Systeme und Produkte)
- Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenkreises (Gipser, Maler, Architekten, General- und Bauunternehmen, etc.)
- Selbständige Durchführung von Materialvorführungen sowie Farb- und Produktbemusterungen

Anforderungen

- Grundausbildung im Baugewerbe, z.B. als Gipser, Maurer oder Zeichner/-in EFZ idealerweise mit Weiterbildung zum Vorarbeiter, Polier, Bauführer oder in Richtung Verkauf
- Erfahrung im Innen- oder Aussendienst in der Bauzulieferindustrie
- Kommunikative, einsatzfreudige, belastbare und selbständige Persönlichkeit
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und Eigeninitiative
- Verhandlungsgeschick und Freude am Umgang mit Menschen
- Vorzugsweise Wohnort in der Verkaufsregion Zürich

Die Arbeit bei der Granol AG

Wir bieten Ihnen eine vielseitige, herausfordernde Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld. Es erwartet Sie ein motiviertes Team in einem angenehmen familiären Arbeitsumfeld mit flacher Hierarchie. Fortschrittliche Anstellungsbedingungen sowie attraktive Sozialleistungen runden die Anstellung ab.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie uns Ihr vollständiges Dossier per E-Mail an: Denise Egli, Leiterin Personal, 041 926 96 02, personal@granol.ch